

# MARKET SNAPSHOT REPORT

De: DOUALA/ CAMEROUN

09 Octobre 2018



Représentation Commerciale  
Tunisienne

Bilel Rahmouni, Chef du Bureau  
Immeuble la Référence (C1)  
Bonapriso, Douala  
Cameroun

T: +237 653 466 066

E: rctcepexdouala@tunisiaexport.tn

## OPPORTUNITES D'EXPORTATION:

**Construction: + 4,1% des activités de construction en 2018**

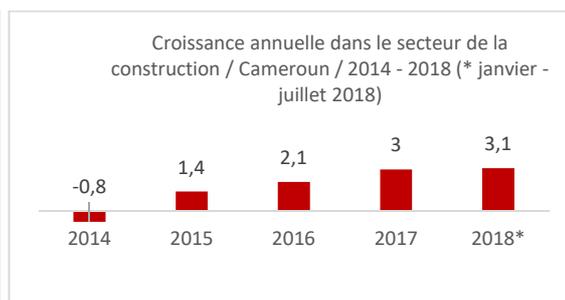
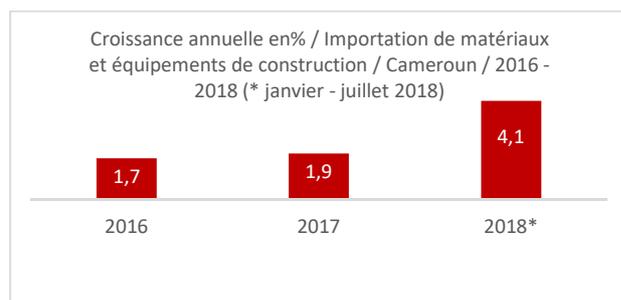
**Alimentation: Développement des structures modernes de distribution et hausse de la consommation en 2018**

**Santé: 25% plus de Médecins qui conseillent des évacuations en Afrique**

*Les chiffres publiés par l'Institut national des statistiques montrent la croissance importante du secteur de la **construction** au Cameroun au 1<sup>er</sup> semestre, à un niveau qui a déjà dépassé 2017. L'importation de matériaux de construction a atteint également un niveau record. Les entreprises tunisiennes offrent des produits et services adaptés au besoin des acheteurs camerounais.*

*Durant les dix dernières années, l'importation de **produits alimentaires** du Cameroun se sont limités à des produits de base (riz, huile, etc.). La hausse du revenu disponible change les habitudes du consommateur – l'installation continue de réseau de distribution moderne permet la diffusion de produits de marque sur tout le pays. Les produits agroalimentaires ainsi que les solutions en amont telles que l'emballage alimentaire présentent des opportunités.*

*Traditionnellement, le **tourisme médical** s'était limité vers la France et dans un moindre degré vers la Suisse et l'Allemagne. La communauté médicale explore actuellement des destinations alternatives qui sont plus compétitives en termes de services, de coût et de proximité géographique. La Tunisie peut gagner sa place dans ce domaine.*



Source: Institut National des Statistiques / Propres calculs

Le gouvernement camerounais a annoncé l'achèvement des projets d'infrastructure en cours et le lancement de nouveaux projets comme priorité. Les larges projets comme le port de Kribi, les centrales hydrauliques et la construction de routes (ex Yaoundé-Douala, Yaoundé-Nsimalen, and Kribi-Lolabé) sont accélérés. L'accueil de la Coupe d'Afrique des Nations à partir du 15 Juin 2019 requiert des investissements substantiels et l'achèvement des constructions avant Mai 2019. Les projets publics comme le port de Kribi sont souvent attribués à des compagnies étrangères.

Bien que les concurrents chinois jouissent d'une forte présence dans ce domaine, les possibilités d'obtenir des contrats en aval sont nombreuses pour les entreprises de construction tunisiennes. Outre le secteur des travaux publiques, le segment des habitations privées est également en plein essor, avec de nombreuses sociétés qui se tournent vers l'immobilier. Toute cela tire la demande de matériels et équipements pour la construction.

La vente de **produits alimentaires** emballés a continué à augmenter au Cameroun en 2018. La plupart des produits étant importés et la majorité des consommateurs étant sensibles au prix, il est nécessaire d'avoir une offre de prix compétitive et un portefeuille élargi afin de satisfaire tous les segments de revenus. La situation socio-économique a mené les fournisseurs à proposer des packagings de plus petite taille afin de toucher ce large segment émergent. Le nombre croissant de consommateurs à revenu moyen alimente la vente de produits de marque économique et de marque standard. Les marchés ouverts et les kiosques, ainsi que les petites épiceries indépendantes, restent les principaux canaux de distribution des aliments emballés. L'augmentation du nombre de supermarchés tels que SUPER-U, SPAR ou CARREFOUR et des centres commerciaux encourage le consommateur à de nouvelles expériences en termes de mode de consommation. Il y a également la demande en technologie alimentaire en amont, telle que les solutions de traitement et d'emballage des aliments qui augmente en raison des entreprises locales qui développent leurs capacités de transformation.

Malgré les nombreux efforts pour renforcer les structures de soins au Cameroun, l'offre de service de soins local reste insuffisante en quantité et en qualité. Toutefois, un nombre important de centres privés ont été créés au cours des cinq dernières années, ce qui a accru la demande de fournitures médicales. En outre, en raison des nouvelles réglementations budgétaires, les opérateurs cherchent la diversification des fournisseurs, par ex. autre que la France. Les entreprises tunisiennes peuvent exploiter de multiples opportunités dans un large éventail de segments de produits (par exemple, les produits médicaux à usage unique, les instruments de chirurgie, les médicaments génériques, etc.). De plus, les cliniques qui ont déjà envoyé des patients en Europe pour un traitement d'urgence, recherchent maintenant des sites alternatifs, également en Afrique. La Tunisie jouit d'une excellente réputation en matière de traitement médical et peut donc fournir des solutions adéquates en tant que partenaire de coopération des décideurs (médecins) du secteur de la santé au Cameroun.

N'hésitez pas à me contacter pour plus d'informations et pour vous aider à conquérir le marché camerounais.

Votre RCT à Douala

Bilel Rahmouni